

SISTEMA DE CONTROL DE CUPONES DE PROMOCIÓN

OBJETIVOS

Contar con un sistema que permita distribuir cupones a clientes, los cuales serán entregados por diversos medios (la distribución no es parte del sistema) a los destinatarios, y que permita controlar en las tiendas su utilización por parte de los clientes como un descuento o como una forma de pago.

TIPOS DE CUPONES

Los cupones se dividen en 3 tipos

CUPONES CON DESCUENTO A UN PRODUCTO

Cupón descuento a un producto especificado en el cupón al ser creado en el sistema

Cupón de descuento aplicado a un producto en la venta en forma aleatoria

CUPON CON DESCUENTO AL TOTAL DE LA VENTA

Cupón de descuento aplicable al totalizar la venta

CUPON EN S/. PARA APLICAR COMO FORMA DE PAGO

Cupón valorizado en dinero que se usa como una forma de pago mas al pagar una venta.

RESTRICCIONES

Los cupones solo se pueden utilizar 1 sola vez, es decir su correlativo no puede volver a utilizarse. Se sugiere usar un correlativo del tipo PPPPCCCC donde PPPP = correlativo de promoción 1 - 9999 y CCCC correlativo de cupon en la promoción.

Ejemplo. 00040500 ...es el cupón 500 de la promoción 4.

Los cupones tienen fecha de vigencia y fecha expiración

El cupón que presenta el cliente debe ser anexado a la copia de factura y/o comprobante de regalo respectivo.

Los cupones de descuento en porcentaje o pesos (tipo 1 y 2) no llevan condicionante más que la compra en la tienda.

FUNCIONALIDAD

MODULO DE ADMINISTRACION DE CUPONES

Permitir registrar promoción de cupón bajo las cuales se crearan los cupones

- Numero promoción

- Descripción

- Fecha inicio

- Fecha termino

Permitir registrar cupones en forma manual

- Número (correlativo)

- Numero promoción

- Cliente

- Tipo cupon (1=descuento %, 2=bono en soles)

- Valor (porcentaje si tc = 1, monto si tc=2)

- Código SKU Interno regalo (modelo, color, talla)

- Definir si es por descuento en detalle o se usa como forma de pago (solo tipo =2).

Permitir registrar cupones en forma masiva (desde planilla Excel)

- Idem datos opción anterior solo que cargados desde una planilla excel.

Permitir dar de baja cupones en formar anticipada a su fecha de expiración, por término de stock, por error en el cupón, por reemplazo de otro ..

Emitir un informe de los cupones generados por promoción, por estado (vigentes, utilizados, anulados), por cliente, etc.

Emitir un informe de cupones utilizados, por tienda, en un rango de fechas.

MODULO DE AUTORIZACION

Consiste en un instalar un servicio que este siempre en línea, en un servidor central con acceso desde internet, que se comunique con los sistemas de tienda para validar y dar de baja un cupón.

Debe permitir autorizar un cupón recibido en tienda validando su autenticidad, vigencia y utilización. El software SIAL-POS accede a este autorizador con el número de cupón y el autorizador le devuelve el código de cliente, estado del cupón (vigente, expirado, utilizado) y las condiciones del cupón (descuento, bono)

Debe permitir desactivar un cupón una vez utilizado en una transacción de venta o comprobante de regalo. El software SIAL-POS al emitir una factura o comprobante de regalo, se comunica automáticamente con el autorizador y le envía el número de cupón, el número de documento asociado, fecha, tienda para desactivarlo.

MODULO EN POS (SIAL-POS)

Permitir leer un cupón, validarlo contra el autorizador y luego aplicarlo en la transacción de venta.

Permitir canjear un cupón de regalo sin venta y emitir un comprobante de autorización. El sistema debe determinar si el cupón es contra stock o gasto, con el fin de determinar si corresponde registrar en el kardex del local un movimiento "RG=regalo" que respalde la salida del producto.